

キャリアタイム プレゼンカアップ!相手の心を動かす伝え方を学ぼう

9月の総合的な学習の時間では、キャリアタイムとして、各クラステーマに合わせて、一人一人資料を作成し、2分間でプレゼンテーションを行いました。

キャリアタイムって??



自分の「好き」や「できる」を大切にしながら、自分らしい生き方を実現する力を身に付ける時間を指します。

今回は、プレゼンを通して、相手の心を動かす伝え方を学びました。

これから生きていくうえで、自分の伝えたいことを、相手にしっかり伝えるように、伝えられるようになることは、どんな場面でも大切になりますね!

オリエンテーション

各クラス、担任の先生より、「よくないプレゼン」「よいプレゼン」を実演していただき、その違いを話し合いました。

よいプレゼンをするために資料をつくるうえで気を付けるとよいことや、伝え方で工夫が必要なことを、キャリアナビゲーターより解説を行いました。

名古屋めしには、ひつまぶし、味噌カツ、手羽先、味噌似込みみうどん、てんむす、あんかけそば、台湾ラーメン、きしめん、エビフライ、名古屋コーチン、小倉トースト、いろいろなどがあります

どれもおいしくて、名古屋でお店がたくさんあります

この中で、味噌カツと手羽先とあんかけそばは食べたことがあります



なぜ味噌カツがおすすめ?

1. 濃厚な味噌だれとサクサクの衣



よくないプレゼンを見て...

- ・文字が小さい!多すぎる!
- ・イラストと内容が関係ない!
- ・ぼそぼそ話して聞こえない!



よいプレゼンを見て...

- ・理由がしっかりしている!
- ・イラストでイメージしやすい
- ・はきはき聞き取りやすい!

資料作成

クラスごとで異なるテーマに対し、自身の意見を2分間でプレゼンできるようにまとめました。

<各クラスのテーマ「おすすめの○○」>

1組	○○の秋!	5組	200円以下のお菓子
2組	バーガー	6組	文房具
3組	国内観光スポット	7組	映画
4組	ご飯のおとも	8組	100均グッズ

クラス内でのプレゼン

5人グループになり、一人2分ずつプレゼンを行いました。プレゼンをしてみて、グループ内で**互いに「グッドポイント」と「もっとポイント(改善点)」を伝え合い**、その成果と課題に向き合いました。

また、グループ内で最もよいプレゼンをした人は、次回他クラスにてプレゼンをする代表者として選出されました。

代表を一人に絞るのが難しいくらい、一人一人すばらしいプレゼンをしていましたね ✨



各クラスの代表者によるプレゼン

各クラスの代表者8名が1組から8組に1人ずつ出向き、プレゼンを行いました。代表者以外は、各クラスの代表者のプレゼンを聞き、「相手の心を動かすプレゼンのコツ」を学びました。



<代表者によるプレゼンの様子>



どの代表者も、それぞれ異なる工夫をしており、データを使って説得力のある説明をしている人もいれば、アニメーションを効果的に使って、見る人を引き込む人もいました。大人顔負けのプレゼンと、堂々とした姿はさすがでした!!

～ 「プレゼンの授業全体を通して思ったこと、感じたこと」 一部紹介 ～



プレゼンは、将来もっと使うからコツやポイントをもっと引き出したい!



他の人のプレゼンを見て、思いつかなかったことがたくさん発見できた

Point!

キャリナビのつぶやき

「どうしたら言いたいことが伝わるか? 相手の心を動かすことができるか?」

今回たくさん考え、工夫すべきポイントに気付くことができましたね。この学びは、今後例えば何か欲しいものを買ってもらいたいときなど日頃でも役立ち、将来働く場面でも、お客様に商品を勧めるとき、会社で新しい提案をするとき・様々な場面で応用できます。

代表者のプレゼンで学びがたくさんあったように、よいプレゼンをするには、よいプレゼンを見て学ぶのが近道です!

Youtubeにもたくさん情報がありますし、何より先生たちが授業で工夫していることも参考になるはずです! ぜひ、調べたり聞いたりして今後役に立てください ✨